

サービス紹介資料

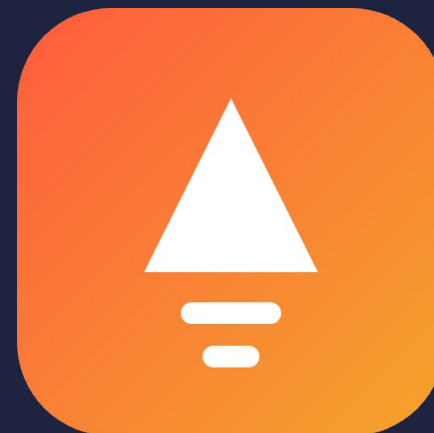


Revenue CRM スクール版

1日を、48時間にしよう。

生徒・レッスン・コーチを1か所で管理する、教室のためのCRMです。

Consilegy合同会社



時間を食っているもの



退会の兆候が遅れる

欠席、未連絡、支払失敗、反応の変化に気づくのが、辞めた後になっている。



在籍と請求が月末作業になる

今月の在籍数、休止、解約、入金状況を、毎回スプレッドシートで数え直している。



引き継ぎが属人化する

コーチが替わると、前回の内容、保護者との話、次に見るべき点が分からない。

探す・まとめる・催促するを、CRMに任せる。



Revenue CRM スクール版

追いかけるのは「今月も通ってもらえるか」。

受注ではなく継続を見るCRMです。中心に置いたのは、生徒・レッスン・コーチの3つ。誰がいつ何を受けて、どう進んだかまで残ります。

画面右上のボタンひとつで、日本語・English・繁体中文を切り替えられます。切り替えは使う人ごとなので、同じ会社の中でも海外のメンバーは英語、日本のメンバーは日本語のまま使えます。

スマートフォン前提の画面 | 日本語 / English / 繁体中文

できること

生徒を見る



在籍・休止・解約を一覧で



担当が替わっても経緯が残る

書く時間を減らす



月次レポートをAIが下書き



体験の文字起こしを項目に振り分け



未提出が続く生徒に自動で声かけ

任せて安心



コーチには担当の生徒だけ



支払失敗に早く気づける

スクール版の画面

Demo Sample Language School
STUDENT CRM

JA EN デ

ホーム

生徒

タスク 10

レッスン

もっと

メニュー

スケジュール

AIアシスタント

進捗レポート

ナレッジ

請求

ユーザー

連携設定

権限管理

監査ログ

休講期間

おはよう、デモ 管理者さん 🙌

今日のレッスン0件・要対応7件

受講中の生徒
8
今月の新規なし

要対応
7
自動検知

今日のレッスン
0
未確認の課題 3件

体験予定
2
未確認のLINE友だち 1人

届いた課題 未確認3件

山田 花子 文法添削
テキストが届いています・10/07 12:10・担当 佐藤 美咲
Day 12: Yesterday I have went to the office early and prepared the meeting.
カルテを開く 確認済みにする

渡辺 真由 文法添削
テキストが届いています・10/07 12:10・担当 佐藤 美咲
Day 8: I want to study in Canada because I like its nature.
カルテを開く 確認済みにする

山田 花子 シャドーイング
音声が届いています・10/06 12:10・担当 Emily Carter
音声の中身はCRMに保存していません。LINE公式アカウントマネージャーのチャットで、山田 花子 さんを選んで確認してください。
カルテを開く 確認済みにする



今日のタスクと生徒が1画面に



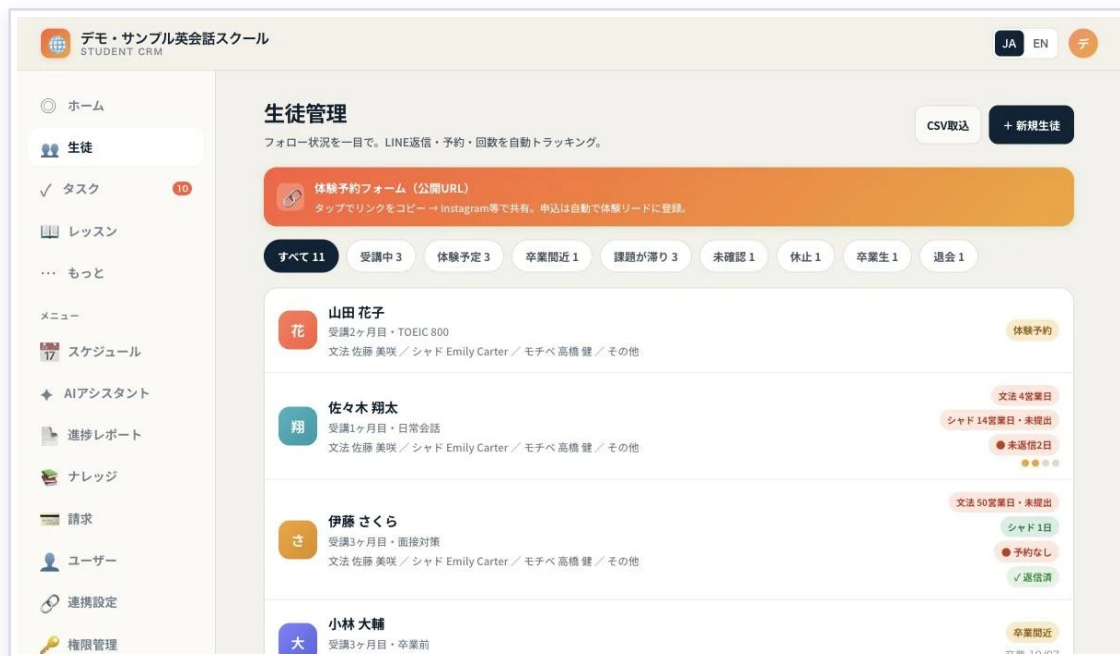
LINEで届いた課題がここに残る



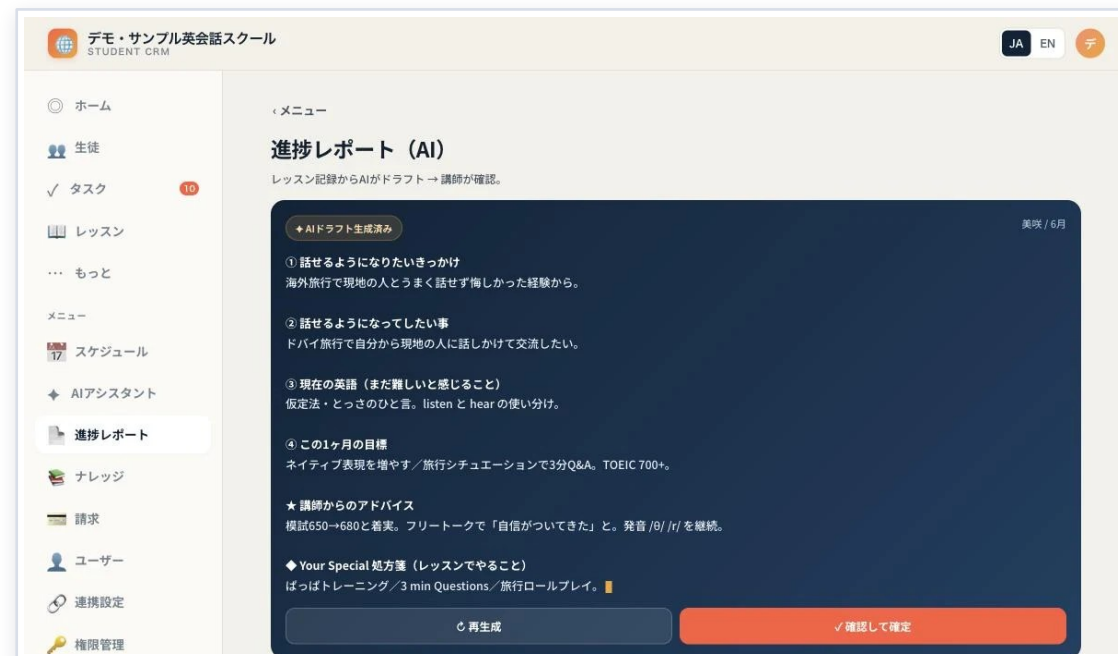
体験レッスンとLINE友だちも追える

デモ環境の画面

生徒とレポートの画面



生徒管理：体験中・支払中・休止中・解約済を一覧で



月次レポート：レッスン記録からAIが下書き

いつものLINEとGoogleカレンダーにつながる

生徒にアプリを入れてもらう必要はありません。



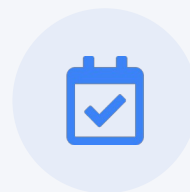
開けば、今日やることが出ている

今日のレッスン、連絡すべき生徒、確認待ちの課題がホーム画面に並びます。



LINEのまま、全部残る

生徒はアプリを入れず、いつもの公式LINEで課題を出せます。届いた課題は生徒ごとにCRMへ残ります。



予定はGoogleカレンダーへ

レッスン予定を週単位で管理。Googleアカウントをつなげば、講師ごとのカレンダーに自動で入ります。

コーチには、担当の生徒だけ

01 オーナー：全教室・全生徒・請求・権限

02 教室管理者：教室運用全般と権限設定

03 マネージャー：担当チームの生徒の閲覧・編集

04 コーチ：担当生徒の情報とレッスン記録のみ

業務委託のコーチが多いスクールでも、誰がどこまで見られるかを役割ごとに分けられます。操作ログが残るので、誰がいつ何を変えたかを後から追えます。

生徒の情報を、外に出さないための作り

01 学習に使われない

02 他社に見えない

03 東京に置いてある

04 持ち出しは自由

外部のAIは、送った内容を学習に使わない条件で利用しています。会社ごとの隔離はデータベースの行単位で行い、生徒・レッスン記録・請求はCSVで書き出せます。

料金は、在籍している生徒の数だけ



2026年9月28日に正式提供



公式LINEとそのままつながる



日本語 / English / 繁體中文



パソコンでもスマートフォンでも

～50人

¥9,800

月額・燃料300

～100人

¥19,800

月額・燃料600

～300人

¥39,800

月額・燃料1,200

税抜。301人以上は個別見積。体験中・休会中・卒業生・見込み客は数えません。講師・スタッフは何人でも料金は同じです。

30日間の無料トライアル（カード登録不要）
デモはメールアドレスだけ：crm.consilegy.com/demos

契約・お支払い・運用の条件

01

契約と支払い

有料開始から1年契約（1年ごとの自動更新・途中解約なし・終了は満了1ヶ月前までにご連絡）。毎月の前払い、クレジットカード。請求書払いをご相談ください

02

燃料

AIが仕事をする量の単位です。レッスン記録からのレポート下書き1件で3、名刺の読み取り1枚で1。生徒50人のプランの300なら、レポート下書き100件分。足りなければ3,000円で400追加できます

03

サポートとバックアップ

使い方と不具合のお問い合わせを受け付けます。操作動画とヘルプ記事は無料。データベースは日次でバックアップし、削除したデータはゴミ箱から戻せます

04

契約終了後のデータ

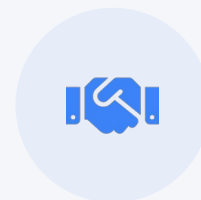
終了日から30日間はCSVで書き出せ、その後は消去します。当社から提供を終了する場合は3ヶ月前までにお知らせし、終了日以後の既払い分はお返しします

無料期間はカード登録なしで始められます。価格はすべて税抜。詳しい条件は利用規約と料金ページ（consilegy.com/crm/pricing）に記載しています。

向いている教室



まだ仕組みを入れていない教室
名簿はスプレッドシート、記録はコーチの手元。在籍・休会・退会を毎月数え直している。



すでに教室管理システムが動いている教室
在籍と請求が回っているなら、入れ替えないほうがいいです。いまの仕組みの上で、継続率の見方を組み直すご提案をします。

導入の進め方

申し込みから使い始めるまでは即日です。使い方の動画とヘルプは無料。設定から運用に乗せるまで任せたい場合は、個別の導入支援（12万円～、税抜）もご用意しています。

紹介プログラム：ご紹介いただいた教室が有料契約を始めてから12ヶ月間、その教室の基本プランの月額利用料金（税抜）の20%を、紹介した側の利用料金からお引きします。

まず、デモを触ってみてください

メールアドレスを入れるだけで、パスワード登録なしにデータ入りの画面を開けます。

初期費用なし。全機能を使えます。
カード登録は不要です。



デモを見る

crm.consilegy.com/demos



スクール版を見る

consilegy.com/crm/school

30日間無料

Consilegy合同会社 代表 山口 聖子
個人事業の時代を含め、40社以上のCRM・MA・SFAの導入を支援してきました。
お問い合わせ info@consilegy.com